

***Vous informer, Vous préparer, Vous accompagner...***

**Myotte-Duquet :  
l'international passe par la Suisse !**



**Grégory Myotte-Duquet,  
co-gérant de l'entreprise de construction bois du même nom,  
a participé mi-mars à une mission de prospection en Suisse,  
dédiée aux secteurs Bois et Second-œuvre de bâtiment**



***Pouvez-vous en quelques mots nous présenter votre société et son positionnement actuel en matière d'international ?***

Notre entreprise familiale créée il y a plus de 30 ans compte 25 salariés et est basée à Fournets-Luisans. Nous intervenons dans le domaine de la construction bois haut de gamme, essentiellement résidentielle. La demande de plus en plus prononcée depuis plus de 2 ans maintenant émanant de la Suisse romande nous incite à nous intéresser de plus près à ce marché où la maison bois « bien faite » occupe une place importante sur le marché résidentiel.

***Comment avez-vous entendu parler de cette action proposée sur le marché suisse, et qu'est ce qui a motivé votre décision d'y participer ?***

L'action a été relayée par l'ADIB, notre interprofession bois régionale, qui a particulièrement œuvré ces derniers mois pour démontrer les opportunités du marché suisse (NLDR : partenaire de CCI International lors d'un atelier dédié à la filière bois en Suisse, au cours du forum Les Clés de l'International, en Novembre dernier) Cette action tombait précisément au moment où nous avons décidé de répondre positivement aux demandes provenant de Suisse romande, et où nous allions tenter de développer une partie de notre activité sur ce territoire.... Alors quand nous avons appris qu'en plus, nous pouvions bénéficier d'une aide financière du Conseil Régional, les dernières hésitations sont tombées !

**Votre contact : Magali Hilaire-Gindro**  
Responsable sectorielle Bois, Bâtiment, Habitat & Environnement  
Tel : 03 81 25 25 91 – Mail : mgindro@cciinternational.fr

## ***Vous informer, Vous préparer, Vous accompagner...***

### ***Concrètement, est ce que les contacts sélectionnés sur la base de votre cahier des charges correspondaient à vos attentes, et quels sont les retombées que vous espérez suite à ces rencontres ?***

Oui parfaitement. Outre les experts du bureau Ubifrance de Zurich, qui sont intervenus pour une présentation très intéressante du marché suisse, nous avons rencontré 3 agences d'architecture plus ou moins spécialisées en construction bois et qui toutes ont montré un intérêt certain pour notre produit. Nous sommes d'ailleurs actuellement sur le chiffrage d'un projet de 4 villas jumelées labélisées MINERGIE (équivalent du label de performance thermique BBC en France)

### ***Vous avez également pris part à un atelier technique du Club Export Bois Franche-Comté intitulé « Se faire payer à l'export » Est-ce que cela vous a été utile lors de vos RDV ?***

Cet atelier était très intéressant et très technique, mais en fait il ne nous concernait pas directement. Les outils présentés concernaient spécifiquement les règlements BtoB alors que pour nous, ce ne sera pas le cas : la clientèle suisse sera exclusivement composée de particuliers.

### ***Plus généralement, avez-vous entrepris d'autres démarches dans le but de développer votre entreprise sur les marchés internationaux ?***

D'une part, nous sommes en veille commerciale et concurrentielle depuis quelques temps déjà. Nous commençons à bien connaître les principaux acteurs suisses de la construction bois résidentielle, et allons lancer très prochainement une campagne de communication dans les principales revues immobilières de la zone Lausanne – Genève.

En parallèle, localement, nous participons à l'opération [« diagnostic export de la filière Bâtiment en Franche-Comté »](#) : cela nous permet de mieux structurer nos démarches, et de bénéficier de l'accompagnement de CCI International sur le long terme.

### ***Et quels sont les résultats que vous attendez ?***

Notre objectif est de signer un premier chantier en Suisse romande cette année afin de nous familiariser concrètement avec l'ensemble des modalités. Et nous souhaitons passer à la vitesse supérieure dès 2014.

### ***Malgré la conjoncture actuelle tendue, l'international reste donc d'actualité chez Myotte-Duquet ?***

Oui surtout lorsque l'international est à 15mn de notre entreprise !

[Retrouvez plus d'information sur la société Myotte-Duquet](#)



**Votre contact : Magali Hilaire-Gindro**  
Responsable sectorielle Bois, Bâtiment, Habitat & Environnement  
Tel : 03 81 25 25 91 – Mail : [mgindro@cciinternational.fr](mailto:mgindro@cciinternational.fr)